



BPLAS

HABER

"Her fabrika bir kaledir"

Yıl: 8 Sayı: 31 | Temmuz - Ağustos - Eylül 2016

ÜÇ AYDA BİR YAYIMLANIR, ÜCRETSİZ BÜLTENDİR.



CUMHURBAŞKANLIĞI KÜLLİYESİ'NDE **16**

**5. ÖZEL SEKTÖR
AR-GE MERKEZLERİ ZİRVESİ**

BPLAS - İTÜ İŞBİRLİĞİ **17**

İTÜ ARI TEKNOKENT

41 KERE MAŞALLAH **21**

O GÜZEL BURSA'NIN GÜZELİM İNSANLARI



06

BTSO UHS Kümelenme Üyelerine
"AQUILA" Brifingi



07

BTSO Başkanı Burak'dan Gökçen'e
Sürpriz Ziyaret



10

Bursa'dan Tüm Dünyaya
Megane İhracatı



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı
5. Özel Sektör Ar-Ge Merkezleri Zirvesi

16

Başkandan	3
UHS Kümelenme Üyelerine "AQUILA" Brifingi	6
Bursa KUSİ Heyeti BPLAS'ı Ziyaret Etti	7
Kalıp Sektörü ZİRVE'de Buluştu	9
Yeni Honda Civic Bambaşka	13
NORM Çevre Teknolojileri	14
Cr+3 Artık BPLAS'ta	15
Ulusal Polimer Bilim ve Teknoloji Kongresi	17
Berrak Turşu Damakları Şenlendiriyor	20
0 Güzel Bursa'nın Güzelim İnsanları	21
Sonbahar Beslenmemiz Nasıl Olmalı?	27



Yerli Turistlerin İlgi Odağı
Sadağı Kanyonu

25

Yayın Kurulu Lideri: Levent CEYLAN

Editör: B.E.R.K. A.Ş. / Erdinç KARAKAŞ

Üyeler: Aysel BAŞAK, Emine UZUNKÖPRÜ, Ercan MUTLU, Güler ERTİKİN, Şerife CEYLAN, Yasemin CEYLAN

Katkı Sağlayanlar: Cüneyt ÖZUMAR, Çağla TÜFEKÇİ, Erdal DAĞCI, Ersin Hamdi NUHUZ, Sibel TUNA, Line Media Group

Grafik Tasarım: B.E.R.K. A.Ş. / Erdal CAN

Baskı: Magic Digital Copy & Print Center



BPLAS haber, Gökçen Grup içinde, faaliyetlerinin çalışanları arasında paylaşımı ve gelişimi amacıyla hazırlanmış bir bültenidir.

Bu dergideki yazı ve resimler kaynak belirtmek suretiyle kullanılabilir.



M. CELAL GÖKÇEN
BPLAS A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı

ÜLKEMİZİN YANINDA İŞİMİZİN BAŞINDAYIZ...

Global dünyada önemli oyuncu ve marka, iki kıtayı buluşturan konumuyla bölgesel bir güç olma yolunda hızla ilerleyen Türkiye’de son 3 ayda önemli gelişmeler yaşandı.

15 Temmuz darbe girişimi ile ülkemiz uçuşunun kenarından döndü. Bu darbe girişiminin engellenmesini Cumhurbaşkanımızın dik duruşu, yeniden adını tarihe altın harflerle yazdıran halkımızın iradesi ve büyük üzüntü duyduğumuz demokrasi kahramanlarına borçluyuz.

Kazanan demokrasi olmuştur. Bugünden itibaren ülkemiz için yapacağımız en iyi şey, yine bugüne kadar olduğu gibi yaptığımız en iyi şeyi yapmak olacaktır; hiç durmadan çalışmak ve üretmek... Ve bu sayımız çok önemli bir tarihe daha denk geldi. Ülkemizin tarihteki büyük

zaferlerinden biri olan 30 Ağustos Zafer bayramımız kutlu olsun. Ay yıldızlı bayrağımızı özgürce dalgalandıran, bu bayrağın altında özgürce yaşamamıza sağlayan başta Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere tüm şehitlerimizden minnetle yad ederken, büyük zaferi bir kez daha gururla kutluyoruz.

Gökçen ailesi, BPLAS ve diğer markalarıyla ülkesi için 1858 yılından itibaren üretmeye, değer katmaya çalışan uzun bir sanayi maratoncusu. Bizimle birlikte bu uzun soluklu maratonda bayrağı gelecek nesillere taşımamızı sağlayan siz değerli çalışma arkadaşlarım, gerçekleştirilen çalışmalardan bazı kesitleri keyifle okuyacağınızı düşünüyorum. Bir sonraki sayımızda daha güzel gelişmelerle karşınızda olmak dileğiyle...

İyi çalışmalar.



**BURSA'NIN
15 TEMMUZ DESTANI**



“Biz Türkler
tarih boyunca
hürriyet ve istiklale
timsal olmuş bir milletiz.”

K. Atatürk

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

BTSO UHS KÜMELENME ÜYELERİNE “AQUILA” BRİFİNGİ



Bursalı İşadamı Celal Gökçen, Almanya'dan satın aldığı 'Aquila' uçak firması ve devam eden üretimleriyle ilgili Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) çatısı altında faaliyet gösteren Uzak Havacılık Savunma (UHS) Kümelenmesi üyelerine brifing verdi.

Bursa'nın teknoloji yeteneğini yükseltmek ve uzay havacılık savunma alanlarında üretici kimliğine güç katmak için çalışmalarını sürdüren BTSO UHS Kümelenmesi, 2017 yılı faaliyet planı toplantısını gerçekleştirdi. BTSO Hizmet Binası'ndaki toplantıya, BTSO Yönetim Kurulu Üyesi İlker Duran, UHS Kümelenmesi Lideri Mustafa Hatipoğlu ve küme üyeleri katıldı.

“Yakalanan Sinerji Başarıyı Getirdi”

BTSO Yönetim Kurulu Üyesi İlker Duran, kümelenmenin uzay, havacılık ve savunma gibi stratejik sektörlerde Bursa'nın payını artmasına öncülük ettiğini belirterek, “Firmalarımızın azmi ve çalışkanlığıyla çok güzel bir sinerji yakaladık ve önemli faaliyetler gerçekleştirdik. Bu süreçte URGE projemiz tüm hızıyla devam

ederken, uzay havacılık alanındaki en prestijli yurt dışı fuarlarına katıldık. Üyelerimizle birlikte buralarda önemli incelemelerde bulunduk. Birçok astronot ve bilim insanını iş adamlarımızla buluşturarak, sektördeki farkındalığa güç kattık” dedi.

UHS Kümelenmesi lideri Mustafa Hatipoğlu, küme üyelerine yaptığı sunumda 2017 için planlanan faaliyet programını anlattı. Hatipoğlu, gelecek yılda kapsamlı ihracat eğitimi, lojistik tedarik zinciri eğitimi, AS9100 NADCAP Sertifikasyon eğitimi gibi birçok farklı alanda küme üyelerine eğitim hazırladıklarının altını çizdi.

Aquila'da 42 Kişiyile Üretim Yapılıyor

Bursa tarihine geçen önemli bir yatırıma imza atan BTSO UHS Kümelenmesi üyesi işadamı Celal Gökçen, toplantıda 'Aquila' ile ilgili sunum gerçekleştirdi. Alman Aquila firmasını satın alarak, uçak üretiminde de Bursa'nın pay almasını sağlayan Celal Gökçen, Aquila'da uçak üretiminin tüm hızıyla sürdüğünü vurguladı. Gökçen, 42 kişiyile üretim

yaptıklarını ve ayda iki uçak imal ettiklerini de üyelerle paylaştı.

Raf Pilotları Aquila İle Eğitim Görüyor

Ürettikleri Aquila 211 model uçağın iki kişilik ideal bir eğitim uçağı olduğunu belirten Gökçen, değeri 165 bin Euro ile 230 bin Euro arasında değişen uçaktan şimdiye dek 200'ün üzerinde satış gerçekleştirdiklerini belirtti. Gökçen, “Avrupa Havacılık Daire'sinden aldığımız onay sayesinde tüm Avrupa'ya satışın önünü açtık. En fazla Almanya, Fransa ve Avusturya'ya satış gerçekleştiriyoruz. Royal Air Force (RAF) için yetiştirilecek pilotların eğitimlerini gerçekleştiren Tayside Havacılık'a da 5 adet uçak satışı yaptık. Burada jet pilotları tarafından test edilen uçaklarımız, tam not aldı.” diye konuştu.

Celal Gökçen, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nın ortaya koyduğu vizyonun ve sektörde sinerji oluşmasını sağlayan kümelenme çalışmalarının önemine de vurgu yaparak, BTSO ile UHS kümelenmesine kendilerine yaptığı katkılarından dolayı teşekkür etti.

BTSO BAŞKANI BURKAY'DAN GÖKÇEN'E ZİYARET

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı İbrahim Burkay'dan BPLAS CEO'su Mehmet Celal Gökçen'e sürpriz ziyaret.

BPLAS bünyesinde yer alan LINE TV'de Dünya Gazetesi Bölge Temsilcisi Ömer Faruk Çiftçi'nin sunduğu 'Dünyanın Ekonomisi' adlı programa katılan BTSO Başkanı İbrahim Burkay, program öncesi Mehmet Celal Gökçen'e de ziyarette bulundu.

İkilinin görüşmesinde Gökçen ailesinin 5.nesil temsilcisi olan Mehmet Celal Gökçen'in oğlu Memduh Can'da yer aldı. Son derece samimi bir ortamda gerçekleşen ziyarette Bursa sanayi

dünyasındaki gelişmeler, BTSO'nun dikkat çeken faaliyetleri ile otomotiv yan sanayisinin önemli markası BPLAS'ın AQUILA Uçak firmasıyla adım attığı havacılıktaki gelişmeler değerlendirildi.



BURSA KUSİ HEYETİ BPLAS'I ZİYARET ETTİ

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından her ilde oluşturulan Kamu Üniversite Sanayi İşbirliği (KUSİ) çalışma grubu Bursa temsilciliğinden bir heyet BPLAS Ar-Ge Merkezi'ni ziyaret etti.

KUSİ İl Heyeti Temsilcisi aynı zamanda KULUTEK Genel Müdürü Prof. Dr. Mehmet Kanık, Bilim Sanayi Ve Teknoloji Bakanlığı İl Müdürlüğü, Birol Çetinoğlu, KOSGEB İl Müdürlüğü Barış Alural ve Uludağ Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi A.Ş. Üniversite-Sanayi İşbirliği Sorumlusu Ayşegül Akpınar'dan oluşan heyet BPLAS üst yönetimi tarafından karşılandı. BPLAS ve Ar-Ge Merkezi'nin heyete tanıtımlarının arkasından Kanık tarafından KUSİ faaliyetleri ile ilgili bilgi verildi. Kanık, KUSİ adına Bursa'nın önde kuruluşlarından olan BPLAS'ı yakından tanıdığına ve ilkler konusunda



yaptığı çalışmalar nedeni ile memnuniyet duyduğunu ifade etti.

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca 2015 yılında yürürlüğe konulan Kamu-Üniversite-Sanayi (KUSİ) İşbirliği Stratejisi ve Eylem Planı (2015-2018) ile söz konusu taraflar arasındaki işbirliğini en üst seviyeye çıkararak ülkemizin yüksek teknoloji üssü haline getirilmesi

hedefleniyor.

Yine KUSİ faaliyetleri kapsamında; Kamu-Üniversite-Sanayi arasındaki Ar-Ge ve İnovasyona dayalı işbirliğini güçlendirmek ve yaygınlaştırmak amacıyla kamu kurum ve kuruluşları, üniversiteler, sanayi kuruluşları ve sivil toplum kuruluşları arasında koordinasyon ve yönlendirme faaliyetleri yürütülmekte.

KALIP SEKTÖRÜ ZİRVE'DE BULUŞTU

Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) tarafından düzenlenen 6. Ulusal Kalıpcılık Zirvesi'nde sektörün sorunları ve çözüm önerileri masaya yatırıldı. Kalıp sektörünün geleceğinin de değerlendirildiği zirveye "ENDÜSTRİ 4.0" sunumları damga vurdu.

Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) tarafından Gebze Workinn Otel'de düzenlenen zirvede kalıp sektörü bütün yönleriyle ele alındı. Ses3000 / YCM ana sponsorluğunda, 22 Eylül 2016 Perşembe günü saat 09.30'da başlayan ve tüm gün devam eden zirvede konuşan UKUB Başkanı Şamil Özoğul, düzenledikleri Zirve'nin temel amacının sanayi tedarik zincirinin tüm paydaşlarının katkılarıyla Türk kalıpcılık sektörünün gelişmesini sağlamak olduğunu belirtti.

Şamil Özoğul, " Bir araya geldiğimizde, sektörümüzün güçlü yanlarını vurgulamak her ne kadar bizleri daha mutlu etsede firmalarımız ve ülkemiz için daha önemli olan, endişe duymamız gereken zayıf yönlerimizi ve tehditleri ortaya koymak ve iyileştirici yeni stratejiler geliştirmektir. UKUB olarak önceliğimiz, sektörümüzün değişen şartlara uyum sağlayarak gelişmesini ve rekabet gücünü arttırmasını sağlamak" dedi.

Endüstriyelleşme, Yenilikçilik ve Rekabet Gücü

Başkan Özoğul konuşmasında artan rekabet şartlarının tüm üreticilerin karlılığını düşürdüğünü ve sürekli olarak kaliteyi artırma gerekliliği olduğunu ifade etti ve şöyle devam etti: " Yeteri kadar nitelikli insan kaynağımız olsa dahi, küresel pazarda rekabet edebilmek için, pazarlama-satıştan teslimata kadar tüm süreçlerimizde daha çok teknolojiye dayalı olan, daha az insan müdahalesine ihtiyaç duyan, dolayısıyla insani uygunsuzluklardan daha az etkilenen,



verimli ve rekabet gücü yüksek akıllı sistemler geliştirmek mecburiyetindeyiz. Ucuz işgücü ve doğal kaynaklara dayalı rekabet anlayışının yerini, uluslararası pazarlarda rekabet edebilecek teknolojiye sahip üretimler aldı artık. Bu bilinçle hareket eden ülkelerin, uzun dönemli bilim ve teknoloji hedeflerini, stratejilerini belirlediklerini ve bu alanlarda önemli yatırımlar yaptıklarını görmekteyiz. Tüm gelişmiş ülkeler, nitelikli insan gücünü verimli bir şekilde kullanmak ve yüksek katma değerli ürünler geliştirip dünyaya pazarlayabilmek için ileri teknolojinin kullanımına büyük önem vermekte ve bunun için Ar-Ge ve yenilik çalışmalarına büyük miktarda kaynak ayırmaktadır."

UKUB Başkanı: " Türkiye'de Kalıp sektöründe son 10 yılda sadece 39 başvuru oldu."

Başkan Özoğul sektöre yönelik devlet teşvik ve desteklerinde de bahsettiği konuşmasında sektörümüzün son 4 yılda 2 kez "Öncelikli Alan AR-GE Proje Destek Programı" kapsamına alındığını ve sanayinin gelişmesi için kalıbın en temel üretim aracı olduğunun farkına varılmış olduğunun önemini vurguladı ve Amerikan kalıpcılık sektörünün 6.600,

Almanya 5.650, Japonya 5.200, İtalya 1.260, Güney Kore 785, Çin 620 ve Türkiye: 39 adet olduğunu söyledi.

Endüstri 4.0 ve Türkiye

Zirve'ye konuşmacı olarak katılım gösteren sektörün önde gelen isimleri, Endüstri 4.0 konusunu gündeme getirirken, Ford Otosan, Otokar, Türk Traktör, Tüpraş Yönetim Kurulu Üyesi Sayın Turgay Durak Kalıpcıların ana hedeflerinin, yurt dışına iş yapmak, yurt içinde pazar paylarını arttırmak olduğunu belirtirken kalıpcılardan beklentilerin " Co- design- birlikte tasarım" a kattı verebilecek mühendislik gücü, tasarım değişikliklerini kısa sürede düşük maliyetle gerçekleştirecek esneklik ve ek kapasite, hızlı prototip kalıp yeteneği gibi maddelerinin olduğunun altını çizdi.

Başkan Şamil Özoğul "Bugün buraya gelerek sektörümüze sahip çıktığımız için Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği adına hepimize çok teşekkür ediyorum" dedi ve 6. Ulusal Kalıpcılık Zirvesi'ni başarılı bir şekilde tamamlayarak her yıl yükselen bir çığa ile organizasyonlarına devam edeceklerinin haberini verdi.

BURSA'DAN TÜM DÜNYAYA MEGANE İHRACATI

Türkiye'nin otomotiv devlerinden OYAK Renault, 200 milyon euro harcadığı Megane Sedan'ın seri üretimine Bursa'daki fabrikasında başladı.

Renault Grubu üretim platformları içinde M1 segmentinde sedan kasa üretiminden sorumlu fabrika olan Oyak Renault Otomobil Fabrikaları, Yeni Megane Sedan'ı dünyada üreten tek fabrika olacak ve tüm dünyaya Bursa'dan ihraç edecek.

Yeni Megane Sedan'ın seri üretimine başlama töreni, Oyak Renault'un merkez Osmangazi ilçesi Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikasında gerçekleştirildi. Törene, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Ali Çelik, Bursa Valisi İzzettin Küçük, Renault Grubu Avrasya Başkanı Denis Le-Vot, OYAK Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Taş, OYAK Genel Müdürü Savaş Erdem, Oyak Renault Otomobil Fabrikaları Genel Müdürü Tunç Başeğmez, Renault MAİS Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Aybar katıldı.

Oyak Renault Otomobil Fabrikaları'nın montaj hattında gerçekleştirilen törenle Renault Megane Sedan'ın seri üretimine başlandı. Renault Grubu üretim platformları içinde M1 segmentinde



sedan kasa üretiminden sorumlu fabrika olan Oyak Renault Otomobil Fabrikaları, yeni Megane Sedan'ı dünyada üreten tek fabrika olacak ve tüm dünyaya ihraç edecek.

Oyak Renault Otomobil Fabrikaları'nda üretilen otomobilleri yerli üretim kabul ettiklerini belirten Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Ali Çelik, "Biz, sizlerin yaptığınız üretimi 'yerli üretim' olarak kabul ediyoruz. Bugün ülkemizde satılan her dört otomobilden üçünü ithal ettik.

Ülkemizde üretilen binek modellerin sınırlı olması nedeniyle otomobil pazarındaki

artış bize büyük bir ithalat yükü getiriyor. Her geçen gün artan bu talebin Türkiye'de yapılan üretimden karşılanması sektörde ticaret dengesini korumamızı sağlayacaktır. Bu nedenle özellikle binek otomobil alanındaki yatırımlar bizleri çok mutlu ediyor. Bu bakımdan Yeni Megane Sedan'ın Oyak Renault'da üretilmesinden dolayı mutluluğumuzu ifade ediyorum" dedi.

"Türkiye pazarına güveniyoruz"

Türkiye pazarına inadıklarını ve güvendiklerini aktaran Renault Grubu Avrasya Başkanı Denis Le-Vot, şunları söyledi:

"Yeni Megane Sedan'ın Oyak Renault Otomobil Fabrikaları'ndaki bu endüstriyel lansmanı, karşılıklı saygı ve güvene dayanan Renault ve OYAK ortaklığı için yeni bir adım. Biz, Renault Grubu olarak Türk ekonomisine ve Türkiye pazarına inanıyor ve güveniyoruz."

"Türkiye'nin dünyanın ilk 10 ekonomisine gireceğine inanıyoruz"

Türkiye'nin ekonomik anlamda yatırımcıya güven verdiğini ve dünyanın ilk 10 büyük ekonomisi içine gireceğine inandıklarını





söyleyen OYAK Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Taş da “Bizler, OYAK olarak Türkiye’ye güveniyor, dünyanın ilk 10 büyük ekonomisi içine gireceğine inanıyoruz. Ortağımız Renault ile daha çok değer üreten, daha çok yatırım ve istihdam sağlayan, hakkaniyet esasına dayalı uzun vadeli ortaklık ilişkisine önem veriyoruz. Hiç şüphe olmamalıdır ki ülkemizin ekonomisinin güçlenmesinde OYAK’ın yatırımları öncü rol oynamaktadır. Bugün üretime başlamasına hep birlikte şahit olduğumuz Megane Sedan otomobilinin de ülke ekonomisine yeni bir ivme vereceğine inanıyorum” diye konuştu.

Ekonomiye yılda 3 milyar dolarlık katkı

OYAK Genel Müdürü Savaş Erdem, yeni Megane Sedan’ın Bursa Oyak Renault Fabrikaları’nda üretime başlamasından duyduğu heyecanı dile getirerek, “Ekonomimizin lokomotif sektörlerinin başında yer alan otomotiv sektörü bizim için büyük önem taşıyor. Oyak Renault ile üretim, Renault MAİS ile satış ve pazarlama, Orfin ile oto finansmanı alanlarında sektörümüze yön veriyor olmaktan gurur duyuyoruz. Oyak Renault’nun 5 kıtada 80’den fazla ülkeye gerçekleştirdiği ihracat ile ekonomimize her yıl 3 milyar dolara yakın katkıda bulunuyor olması bizleri ayrıca gururlandırıyor. Bugün bantlardan inmeye başlayan Yeni Megane Sedan’ın gerek

üretim gerek ihracat ve iç pazar olarak ortaklığımıza daha büyük ivme katacağına yürekten inanıyorum” diye konuştu.

200 milyon euro yatırım

Yeni Renault Megane Sedan’ın Bursa’daki Oyak Renault Otomobil Fabrikaları’nda üretilmesi için 200 milyon euro yatırım yapıldığını hatırlatan Oyak Renault Genel Müdürü Tunç Başeğmez ise şöyle konuştu:

“Bu yatırımlar, yeni kalıp, ekipman ve makine yatırımları, Ar-Ge ve mühendislik yatırımları ile test giderlerini kapsıyor. Yeni Megane Sedan üretimi, Oyak Renault Otomobil Fabrikaları’nda 700 kişilik ek istihdam oluşturuyor. 250’den fazla çalışan, projenin ilk aşamalarından itibaren görev aldı. Yeni Megane Sedan, tüm dünyaya Oyak Renault’dan üretilen. Hedeflenen toplam üretim miktarımız 500 bin adet. Ürettiğimiz araçların yüzde 80’ini ihraç ediyoruz. Diğer tüm ürünlerimizde olduğu gibi, Yeni Megane Sedan’ın da motor, vites kutusu ve yürüyen aksamları fabrikamız hatlarında üretiliyor. Bu bakımdan da, Türkiye’de hem karoserin hem de mekanik aksamın birlikte üretildiği tek binek otomobil fabrikasıyız. Bu da bize ayrı bir güç ve otonomi veriyor. Esnek

üretim prensibine göre tasarlanan standart Renault/Nissan gövde hatlarında, Clio ve yeni Megane Sedan, tek hat üzerinde birlikte üretiliyor. EuroNCAP 2015 beş yıldız kriterlerine göre güçlendirilmiş gövdede, sıcak şekillendirilmiş yüksek mukavemetli çelik saclar kullanılıyor. 9 renk tercihiyle piyasaya sürülen Yeni Megane Sedan’da bir önceki modele göre aracın dizaynına uygun 6 yeni renk geliştirildi. Boya tesisleri, bu yeni üründen özel olarak beklenen görünüm performansını sağlayacak çeşitli yatırımlarla modernize edildi.”

Yerli mühendislik

Oyak Renault mühendislerinin projenin ilk etaplarından itibaren yeni Megane Sedan’ın tasarımının geliştirilmesinde çalıştığını belirten Başeğmez, projenin Oyak Renault’ya verilmesiyle birlikte yaklaşık 70 Ar-Ge çalışanının görev aldığını, buna pres, kaporta, boya ve montaj atölyelerinin proses sorumlusu mühendislerinin de eklenmesiyle, 110 kişilik mühendis ekibin yeni Megane Sedan’ın sorunsuz ve kaliteli bir şekilde üretimi için yoğun emek verdiğini anlattı. Başeğmez, “Bu çalışmalar sonucunda tecrübe ve yetkinliğini bir kez daha kanıtlayan Oyak Renault’nun Ar-Ge merkezi, ilk kez bir aracın proje sürecinde araç mimarlığı sorumluluğunu aldı ve aracın tüm seri hayatı ve yeni projelerinin sorumluluğu Oyak Renault mühendislerine teslim edildi” ifadelerini kullandı.





B-Plus Plastic Omnium
Otomobil Plastik ve Metal Yan San. A.Ş.

MIRROR
COVERS

FUEL TANK
(Diesel - Gasoline
Common Rail)
L34/L35/L36/L37/L38/L39

RS - GT98
BAVOLETS

K98
TAILGATE
CLADDING

K98
SPOILER

898
SPOILER

RS98
SPOILER

832PHI PROJECT
BUMPER
(Front - Rear)

L38PHI PROJECT
BUMPER
(Front - Rear)

898 PROJECT
BUMPER
(Front - Rear)

RS98 PROJECT
BUMPER
(Front - Rear)

K98 PROJECT
BUMPER
(Rear)

GT98 PROJECT
BUMPER
(Front - Rear)

K98 GT PROJECT
BUMPER
(Rear)

BPO A.Ş. 1994 yılında Türk yatırımcı BPLAS A.Ş.
ile Fransız yatırımcı PLASTIC OMNIUM SA
şirketi arasında kurulmuştur.

Ana müşterisi **Öyak Renault A.Ş.** olan BPO A.Ş.;
Tampon, Yakıt Tankı, Ayna Kapakları,
Rüzgarlıklar ile Otomobilin dışında kullanılan her
türü boyalı ve boyasız parçaların imalatları
gerçekleştirilmektedir.

BU HONDA CİVIC HER ŞEYİ İLE BAMBAŞKA

2017 için yenilenen Honda Civic, yeni görünümü ile fark yaratıyor. Tasarımda değişikliğe giden Honda, en popüler modelli Civic'i yep yeni bir kimlik kattı.

2017 için daha köklü değişiklikler yapmak isteyen Honda ciddi adımlar atarak Civic'in tüm çizgilerini içten dışa tamamen değiştirdi. Ocak ayı itibarı ile satışa çıkacak olan ve oldukça farklı bir tasarıma sahip yeni sedan, keyifli sürüş performansı, yakıt ekonomisi, güvenlik ve kalite alanında standartları da adeta yeniden belirliyor.

Türkiye'de önemli bir hayran kitlesine sahip olan otomobil devi, hem sedan hem hatchback olarak iki farklı kasa alternatifini sunuyor.

3 farklı motor seçeneğinin yanı sıra LPG seçeneğiyle dikkat çeken hatları ve genel yapısı değişen 10. kasa honda civic sedan, artık panoramik sunroof ile sunulacak.

7 inçlik dokunmatik ekran üzerinde sesli komut özelliğine sahip multimedya sistemi yer alıyor. Yeni nesil civic sedan da multimedya alt yapısı Apple CarPlay ve Android Auto içinde uygun. iOS 8.4 sonrası için uyumlu olan apple carplay,



iphone 5 ve sonrasında üretilen cihazlarla uyumlu olarak sorunsuzca çalışıyor. Bu arada ses sistemi boş pakette 4 hoparlörlü 160 watt rms çıkış gücüne sahip olacak. Fakat üst paketlerde 11 hoparlörlü 465 watt rms gücündeki premium ses sistemi de yer var.

2017 yeni kasa honda civic sedan ile birlikte birçok güvenlik donanımı da sunuluyor.

*LDW: Şeritten ayrılma uyarı özelliği

*MAG: Olası bir çarpışma için sürücüyü sesle ve gösterge üzerinden görsel olarak uyarır.

*CMBS: Öndeki araçla çarpışma

durumunu algıladığı an araç frenleme yapar.

*RDM: Aracın ön camına monte edilmiş kameralar sayesinde güvenli şekilde sürüp sürmediğiniz takip eder, gerektiğinde direksiyona küçük müdahaleler yapar.

*ACC: Adaptif hız sabitleyici

*i-ACC: Akıllı adaptif hız sabitleyici

*TSR: Trafik işaretlerini algılama özelliği

*Kör nokta uyarı sistemi

*Geri çıkarken görüşün daraldığı yerlerde arka park sensörü gelen araçları sizin için takip edip uyarır.



NORM ÇEVRE TEKNOLOJİLERİ BU SEFER AZERBAJYAN'DA

1990 yılında kurulan Norm A.Ş. çeyrek yüzyıllık deneyimiyle özel sektör ve kamu kuruluşları için teknik ve ekonomik açıdan sürdürülebilir çözümler üretiyor. Çevre teknolojilerinde Türkiye'nin ilk yatırımcı firmaları arasında yer alan Norm; danışmanlık, projelendirme, uygulama, ürün/teknoloji geliştirme ve yatırım hizmetleri sunuyor.

Norm Çevre sorumluluğunu üstlendiği projelerde ihtiyaçları analiz ederek sürdürülebilir, fayda odaklı çözümler üretmektedir. Yap-İşlet, Yap-İşlet-Devret iş modelleri ile ve gerektiğinde anahtar teslimi çevre projeleri sunar.

Norm Çevre ulusal ve uluslararası platformlarda, kamu ve özel sektör yatırımlarına hizmet sağlayarak pek çok önemli çevre koruma projesinde yer almıştır. Sudan, Ürdün, Afganistan, Irak, Ruanda, Azerbaycan gibi ülkelerdeki önemli projelerin sorumluluğunu üstlenmiştir.

Dünyamızdaki hızlı nüfus artışı, fazla su kullanımı ve iklim değişiklikleri su kaynaklarımızın hızla tükenmesine sebep olmaktadır. Kimyasal ve biyolojik atıksuların arıtılmadan doğaya bırakılması yeraltı ve yerüstü su kaynaklarımız ile denizlerimizin kirlenmesine yol açmıştır.

Suya sonradan karışan kirlenici maddeler insan sağlığı için zararlı olabilmekte ve arıtılması gerekmektedir. Endüstrilerde kullanılacak proses suyu da doğal su kaynaklarından temin edilmektedir. Doğal su kaynaklarımızın kirlenmesi,



proses sularının da arıtılması ihtiyacını doğurmaktadır.

Norm Çevre kasabalardan şehirlere her ölçekte yerleşim alanı için içme suyu ihtiyacını karşılayan çözümler sunmaktadır.

Endüstriyel veya evsel kullanım ihtiyaçları için paket veya özel tasarım tesis ve ekipmanlar üretmektedir.

Azerbaycan Masallı Bölgesinin içme suyu ihtiyacını karşılamak amacıyla yapılan İçme suyu Arıtma Tesisi elektromekanik işlerinin yapımı ve devreye alınması projesine 2015 yılında başlanmış ve titizlikle yapılan çalışmalar sonucu 3 Eylül 2016 da tesis devreye alınmıştır.

3 Eylül'de gerçekleşen Tesisin açılışına Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev katılmış ve tesisin devreye alım düğmesine basmıştır.

Tesis kapasitesi 22.248 m³/gün olup, iş kapsamı dahilinde inşaat işleri hariç, tüm elektromekanik işlerinin temini, imalatı, montajı ve devreye alma işleri anahtar teslimi olarak gerçekleştirilmiştir.

Tesis giriş debimetre odası, kaskad

havalandırma yapısı, hızlı, yavaş ve çöktürme havuzlarından oluşan kimyasal arıtma üniteleri, kimya binası ve dozaj üniteleri, 12 adet 3 m çaplı otomatik basınçlı kum filtre sistemi, geri yıkama suyu geri kazanım sistemi, gaz klor sistemi, çamur yoğunlaştırma ve susuzlaştırma ünitelerinden oluşmaktadır. Ayrıca tesise ait laboratuvar ve atölye odası da kurulmuştur.

Tesisin tamamı 3D olarak projelendirilmiş olup, tüm kaynak işlemleri TUV kontrollü olarak Türkiye'de üretilip yerinde monte edilmiştir. Tesis PLC-SCADA sistemi ile işletilmektedir.

Azerbaycan medyasında yer alan Masallı şehrinin içme suyu temini projesi açılışı ile ilgili haber büyük ses getirdi. Tesisin açılışına katılan Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev öncelikle proje halinde gördüğü tesisin, fizibilite göstergelerini yansıtan sahayı ziyaret etti.

Açılışta yaptığı konuşmada; Masallı ilçesindeki su, atık su sistemleri, içme ve atık su temizleyici tesisatın yapımı projesinin Dünya Bankası kredisi ile gerçekleştirilen "Ulusal Su Tedarik ve

Kanalizasyon Hizmetleri İkinci Proje" olduğu, bu projenin Masallı ilçesi şehir nüfusunun içme suyunu sağlamak amacıyla; içme suyu şebekesinin ve temizleme sisteminin, atık sularının şehir topraklarından uzaklaştırılması için kanalizasyon şebekesinin ve atık temizleyici tesisat planlanması olduğu hakkında bilgi verdi.

Projenin yürütülmesi aşamasında yabancı iş gücünün de dahil edilmesi ile iş birliği yapılan, projede yer alan Norm Çevre Teknolojileri A.Ş. ve diğer yabancı iş ortaklarına teşekkürlerini sundu.

Norm Çevre anlatılan başarı hikayesindeki gibi deneyimli ve tecrübeli mühendisleri tarafından geliştirilen patentli ürün ve



sistemleriyle farklı ihtiyaçlara yönelik etkin çözümleri sunmaya devam ederek, global teknolojik gelişmeleri yakından takip ederek bunların yenilenebilir enerji kaynakları ile kullanılmasına

olanak sağlayacak yeni sistemlerin tasarlanmasına özen göstererek, bu sayede sürdürülebilir çevre yönetimine katkıda bulunma amacını elde etmiş olacak.

CR+3 ARTIK BPLAS'TA

Son yıllarda otomobil markalarının özellikle tercih ettiği, son teknoloji, çevre dostu Cr+3 prosesiyle gerçekleştirilen kaplama üretimi artık BPLAS'ta yapılabilecek.

Gerekli yatırımlar ve kurulumlar tamamlanmış olup deneme üretimlerine geçilmiştir.

Genel bilgi:

Otomotiv sektörünün trendlerine baktığımızda:

- Sürücüye odaklı, sürücü yardımcısı
- Enerji verimli
- Ağırlık azalımı
- Çevreye duyarlı
- Özgünlük, kişiselleştirilebilirlik
- Kalite

Krom +3; krom +6 ya göre çevreye daha duyarlı bir prosestir. Ayrıca; parçalarda mevcut krom +6 prosesinde elde edilebilen renklere ilaveten krom +3 prosesinde daha siyahımsı ve koyu renkler de elde edilebilmektedir; bu sayede daha özgün ve görsel olarak daha prestijli tasarımlar ortaya çıkarılabilmektedir. Bunlara ilaveten daha iyi bir korozyon direnci sunan krom +3 prosesi, bu



sayede bütünüyle OEM' lerin ihtiyaçlarına cevap verebilmektedir.

Değişik katkılarla ve proseslerle çeşitli krom +3 ürünleri alınabilmektedir. REACH gibi yasal düzenlemeler oluşturulmuş olup, standartlar çoktan belirlenmiş ve neredeyse bütün otomobil üretici grupları bu konudaki projelerini ve çalışmalarını onaylayarak devreye sokmuşlardır. Beş yıl içerisinde dünya otomotiv sektöründe tamamı ile krom +3 prosesi ile üretilmiş ürünler kullanılıyor olacaktır. Bplac artık bütün otomobil firmalarına Cr+3 ürünleri tedarik edebilecektir.

Volkswagen grubuna krom kaplı parça üretimimiz başlıyor;

Kaplama tesisimiz Volkswagen grubunun

Türkiye de onayladığı ilk kaplama tesisi olmuştur. Bu onay kapsamında Seat, Volkswagen ve Audi araçlarının el frenlerinde kullanılan krom kaplı parçalar artık BPLAS' ta üretilecek.

Proje aşaması tamamlanmak üzere olan ürün, kısa bir süre sonra seri üretime geçmiş olacak.

Bu projeler de hem saten hem parlak krom renklerinde ürünler üretilmektedir.



5. ÖZEL SEKTÖR AR-GE MERKEZLERİ ZİRVESİ

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde düzenlenen 5. Özel Sektör Ar-Ge Merkezleri Zirvesi Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü ve Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin katılımı ile gerçekleşti.

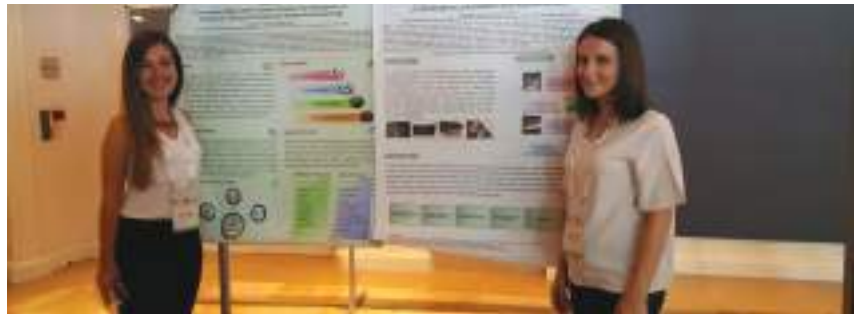
Cumhurbaşkanlığı külliyesinde yapılan Açılış ve ödül töreninden sonra Bakan Özlü ise Ar-Ge Merkezleri Zirvesi'nin ATO Congressium'da açılan standlarda Ar-Ge merkezlerinin projelerini inceleyerek, bilgi aldı.



12. ULUSAL KİMYA MÜHENDİSLİĞİ KONGRESİ

23-26 Ağustos tarihlerinde İzmir'de gerçekleştirilen 12. Ulusal Kimya Mühendisliği Kongresi'nde biyoteknoloji, çevre, enerji, kimya mühendisliği temelleri, kimya sektöründeki gelişmeler, malzeme bilimi ve mühendisliği, proses mühendisliği, tasarım, modelleme, optimizasyon ve kontrol temaları ele alındı.

Farklı alanlardaki uygulamalar ile yapılan akademik çalışmalar hakkında sözlü



sunum ve poster sunumlarının yapıldığı kongrede BPLAS'ı temsil ettik.

ULUSAL POLİMER BİLİM VE TEKNOLOJİ KONGRESİ

Ulusal Polimer Bilim ve Teknoloji Kongresi'nin altıncısı 4-7 Eylül tarihinde Hacettepe Üniversitesinin ev sahipliğinde Ankara'da gerçekleştirildi.

Kongrede biyomalzemeler, kompozitler, polimer sentezi ve karakterizasyonu, membranlar, elastomerler, nano malzemeler konularının masaya yatırıldığı kongrede, son çalışmalarından ve yaşanan gelişmelerden ve farklı alanlardaki uygulamalar ile yapılan akademik



çalışmalar hakkında sözlü sunum ve poster sunumları gerçekleştirildi. Polimer Bilim ve Teknolojisi Derneği'nin

destekleriyle gerçekleştirilen etkinliğe BPLAS olarak katıldık.

BPLAS - İTÜ AR-GE OFİSİ

Ar-Ge - İnovasyon - Teknoloji BPLAS'ı özetleyen 3 kilit kelime. Tüm stratejilerini bu doğrultuda belirleyen ve hayata geçiren BPLAS, bu kapsamda yenilikçi kaplamalar ve malzemeler geliştirmek amacıyla 2010 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi ile işbirliğine gitti. 2014 yılında ilk meyvelerini veren işbirliği kapsamında evsel ve endüstriyel ısı üretimi amacıyla kullanılması planlanan, seçici soğurucu kaplamaların geliştirilmesi için San-Tez Projesi hayata geçirildi.

Proje yürütücülüğü görevini İTÜ Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümü öğretim üyelerinin üstlendiği süreç kapsamında yine 2014 yılı Ekim ayında İTÜ Arı Teknokent Arı-6 Binası'nda BPLAS Ar-Ge Ofisi açıldı.

2016 Nisan ayında BPLAS'ın Arı-Teknokent'den talep ettiği ek ofis alanının tahsis edilmesiyle BPLAS ofis alanlarını ayırarak yeni bir yapılmaya gitti. Yaklaşık 3 ay süren bir tadilat sürecinin ardından, laboratuvar, toplantı odası, mutfak, IT odası ve ofis alanından oluşan BPLAS Arı Teknokent Ar-Ge Ofisi 2016



Temmuz ayında yeni yüzüyle faaliyet vermeye başladı.

İTÜ'nün sahip olduğu deneyimli akademik personel ve gelişmiş laboratuvar imkanlarından yararlanarak yeni ürün ve teknolojilerin firmaya kazandırılması amacıyla 2014 yılından bu yana çalışmalarını sürdüren BPLAS İTÜ Ar-Ge Ofisi'nin bu kapsamdaki ilk işbirliği ise Teknoloji ve Sanayi Bakanlığına sunulan güneş kollektörleri için yenilikçi kaplama ve sistemlerin geliştirilmesi içeren San-Tez Projesi oldu. Bakanlık tarafından desteklenmeye uygun bulunan

ve 15 Haziran 2014 tarihinde resmi olarak başlayan proje çalışma ekibinde İTÜ Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümü öğretim üyelerinden Prof. Dr. Mustafa Ürgen ile proje yürütücüsü Prof. Dr. Kürşat Kazmanlı yer aldı. Proje sürecinde öncelikli olarak İTÜ laboratuvarlarında geliştirilen kaplamalar, proje içerisinde BPLAS Kaplama Tesisleri'nde bulunan endüstriyel sistemlere aktarılarak başarıyla uygulandı. Yerli olarak üretimi bulunmayan ve yurtdışındaki örneklerine üstünlük sağlayacak optik özelliklere ve termal

dayanıma sahip soğurucu kaplamaların son derece başarıyla geliştirildiği projenin ticarileştirilmesi konusundaki çalışmalar ise BPLAS tarafından yürütülüyor.

İTÜ Fizik Mühendisliği Bölümü ile birlikte yürütülen projenin bir diğer hedefi olan güneş yoğunlaştırma amacıyla geliştirilen çalışmalar da üretilen prototipler de istenen başarıya ulaşılmasıyla BPLAS tarafından ticari üretimler de başlatıldı.

Yine proje kapsamında geliştirilen soğurucu kaplamalar kullanılarak tasarlanan farklı prototip örneklerinin üretimleri de devam ederken; proje sonucunda, yüksek yoğunluktaki enerjinin, geliştirilen kaplama ile yüksek oranda soğurulması ve endüstriyel ısı üretimi için kullanılabilecek sistemlerin geliştirilmesi konusunda çalışmalar da tüm hızıyla sürüyor.

BPLAS İTÜ Ar-Ge Ofisi tarafından başvurulmuş ve onaylanmış bir diğer proje olan otomotiv ve havacılık alanında kullanılmak üzere nitelikli kompozit malzeme geliştirilmesini hedefleyen TEYDEB 1501 projesi.

BPLAS laboratuvarlarının devreye girmesiyle başlatılan TEYDEB 1501 Projesi'nin 2017 Kasım ayında tamamlanması bekleniyor. Özel amaçlar için kullanılacak hafif, dayanıklı ve termoplastiktemelli kompozitlerinin geliştirilmesiyle hedef sektörler otomotiv

ve havacılıkta BPLAS için yeni bir ürün ortaya konulacak. İTÜ Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümü ve İTÜ Elektronik ve Haberleşme Mühendisliği Bölümü ile danışmanlık ve analiz kapsamında işbirliği gidilen TEYDEB 1501 Projesi'nde hedeflenen kaplamalar ve analizler İTÜ Ofisi bünyesinde bulunan laboratuvar, kalıp tasarımı ve enjeksiyon işlemleri ise Bursa BPLAS Tesisleri'nde gerçekleştirilecek.

BPLAS İTÜ Ar-Ge Ofisi'nin üretim ajandasında güneş enerjisinden ısı elde etmenin yanında, doğrudan güneş enerjisinin elektrik enerjisine dönüşümünü sağlayan güneş pilleri konusundaki teknolojik çalışmalar da bulunuyor. Bu doğrultuda, 2016 Eylül ayında TEYDEB 1511 Öncelikli Alanlar Programı Güneş Enerjisi Çağrısı altında 3. Nesil güneş pilleri geliştirilmesi konusunda proje başvuru yapan BPLAS İTÜ Ar-Ge Ofisi, projenin sonuçlanmasını beklemeden İTÜ Enerji Enstitüsü ile aktif bir işbirliği başlattı.

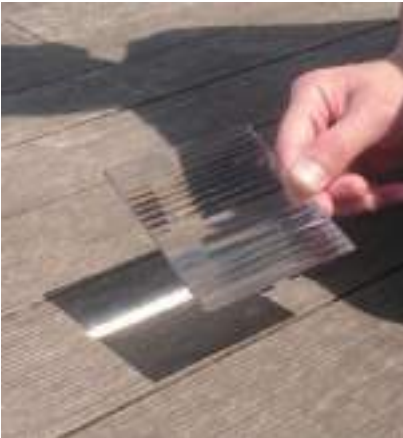
Güneş soğurucu malzemeler, güneş pilleri, kompozit malzemeler alanlarının yanı sıra, otomotiv sektörü için dekoratif kaplamalar, ince film güneş pili kaplamaları gibi teknolojik kaplamaların geliştirilmesi konusunda ürüne yönelik



BPLAS Kaplama tesisinde gerçekleştirilen yüksek verimli soğutucu kaplamalar

Ar-Ge çalışmaları BPLAS İTÜ Ar-Ge Ofisi'nin masasında yer alan projelerden sadece bir kaçı. Tüm bu çalışmalar yeni bir ürün ve teknoloji anlamına gelen İTÜ ile işbirliğini güçlendirirken, ardında 150 yıllık bir sanayi geleneği bulunan BPLAS'ın bilgi ve tecrübenin firma bünyesinde içselleştirilmesi ve teknolojik ürünlerin ortaya koyulmasıyla geleceğe yönelik sağlam temellerin kurulmasına öncülük ediyor.

Tüm bu çalışmalar katma değeri yüksek yeni bir ürün ve teknoloji anlamına gelen İTÜ ile işbirliğini güçlendirirken, ardında 150 yıllık bir sanayi geleneği bulunan BPLAS'ın bilgi ve tecrübenin firma bünyesinde içselleştirilmesi ve teknolojik ürünlerin ortaya koyulmasıyla geleceğe yönelik sağlam adımlar atmasına öncülük ediyor.



25 yıldır endüstriyi
doğayla buluşturuyoruz...

Eski Bir Çevre Dostunuzdan Yeni Çözümler :

- Biogaz Tesisleri
- Atıksu Arıtma Sistemleri
- Su Arıtma Tesisleri
- Rüzgar ve Güneş Sistemleri

 norm

AR-GE

Mühendislik

Uygulama

İşletme

Yatırım

www.normcevre.com

0216 467 89 39



SU



ATIK SU



KATI ATIK



YENİLENEBİLİR
ENERJİ

%30 BÜYÜYEN BERRAK TURŞU DAMAKLARI TADLANDIRMAYA DEVAM EDECEK

2016 yılına %30 büyüyerek giren Zey-Tur-San markası Berrak Turşuları'nın bu yıllık hedeflerinde ihracatını arttırmanın yanında, ürün yelpazesine yeni ürünler katmak da var.

1-4 Eylül tarihlerinde İstanbul World Food fuarı, 12-15 Eylül Melbourne'daki FineFood fuarına katılan Berrak Turşuları, 14-16 Ekim'de ilki düzenlenecek olan ACI Fest'eki yerini alacak.

Doğal Ve Lezzetli

2016 yılında yeni üretim ve ambalajındaki zeytinyağı ürünüyle raflardaki yerini alan

Berrak Turşuları'nın yeni ürünleri arasında Alabaş Turşusu, Zengin Karışık Turşu ve uzun süredir üzerinde çalıştığı ve ürünlerinin neredeyse hepsinde olduğu gibi koruyucusuz, katkısız çıkaracağı Berrak şalgam suyu da dikkat çekiyor.

Hedef 20 Milyon Kavanoz

Tursu.com.tr sayfasından satışlarını sürdüren Berrak Turşular'nın bağlı bulunduğu ve 2018 yılında yatırımlarının tamamlanacağını öngören Zey-Tur-San Gıda Sanayi ve A.Ş.'nin toplam kavanoz üretim hedefi ise 20.000.000 adet.



Faydalı Bilgiler



Turşu Neden Sağlıklı?

Çünkü, turşu, laktik asit fermentasyonunun bir ürünüdür. Laktik asit fermentasyonu, sebze ve meyvelerin yüzeyindeki doğal mikro florada bulunan laktik asit bakterileri tarafından gerçekleştirilir. Oluşan laktik asit sayesinde ürünün bozulması önlenerek besin değerinde önemli kayıplar olmadan uzun süre saklanabilmekte, içerdiği vitamin ve mineraller korunarak sindirilmesi güç olan maddeler kolay sindirilebilir hâle gelmekte, ayrıca hastalık yapıcı mikroorganizmaların gelişimi de engellenmektedir.

Turşulaşmış Ürün Almak İçin 8 Neden

1) Turşulaşmış (mayalanmış) yiyecekler hazmı kolaylaştırır.

2) Turşulaşmış gıdalar bağırsaktaki bakteri dengesini düzenler.

3) Çiğ ve turşulaşmış yiyeceklerin enzimleri daha fazladır.

4) Gıdaları tuşulaştırmak (mayalamak) vitamin içeriğini artırır.

5) Turşulaşmış gıdalar, yemeklerden aldığımız besinleri daha iyi özümsememizi sağlar.

6) Turşulaşmış yiyecekleri daha uzun süre saklayabiliriz.

7) Turşulaşmış yiyecekler, tazelerine kıyasla içerik ve çeşit olarak daha uygun fiyatlara alınabilir.

8) Turşulaşmış gıdaların ıtırı (aroması) daha zengindir.

O GÜZEL BURSA'NIN GÜZELİM İNSANLARI

O Güzelim Bursa'nın Güzelim İnsanları'nda bu sayımızda sizlerle başarılı, üretken, iş ahlaklarıyla örnek, 44 kere maşallah dedirten 44 yıllık iki çalışma arkadaşının dünden bu güne yaşadıklarını paylaşıyoruz.

Bülent Semiz; Hilmi Beyle beraber 1964 senesinde Bemteks limited şirketinde işe başladık. Kısaca anlatayım...

Memduh ağabey ortaklarından ayrıldıktan sonra Bemteks limited şirketini kuruyor. Cumhuriyet Caddesi'nde babasının fabrikasında ve burada 1.5 sene çok büyük iş çıkartıyor. İş büyüyünce bir tane yardımcıya ihtiyacı oluyor sınıf arkadaşı olan Zühtü Kocaer (Galatasaray mezunu aynı zamanda mülkiye mezunu) işe başlıyor ve bu iş devam ederken iş daha da büyüyor ve kendilerinden daha büyük fabrika olan balıklı köyündeki Sabahattin Bilge fabrikasını 1964 kasım ayında kiralyorlar. Böylece Hilmi Beyle birlikte işe başlamış oluyoruz. İş başı yaptıktan sonra Sabahattin Bilge fabrikasına bu işi yönetmek için gönderildim.

Hilmi Başak; Evet sen kiralanan fabrikadayken ben de Cumhuriyet Caddesindeydim.

Bülent Semiz; Sabahattin Bilge fabrikasında çalışmaya başlıyorum fakat zorlu bir çalışma... O zaman Memduh ağabey genç ve oldukça sert bir patron!

Yoğun bir çalışma içindeydik, bu



yüzden fabrikanın lojmanında kalıyorduk.

Sektörümüzde Bursa'da üretilen sektörümüzdeki her şeyin en iyisini yapıyorduk. Emprime işi pamukludan ipekliye kadar her şey... İş, lojman, yalnız yenen yemekler derken seneler geçmiş.

İşler çok iyi gidince, bu işin artık el tezgâhlarında olamayacağını gördük, makine almamız şarttı. Memduh ağabey'e ihtiyacı ilettik ve ilk olarak film doruk makinesi alınıp ve Sabahattin Bilge Druck Fabrikası'na kuruldu.

Hilmi Başak; Makine çok geniş... 220cm.

Bülent Semiz; Fabrikada çalışan işçilerin hepsi Makedonya'dan gelen Arnavutlardı. 64-66 arasında fabrikada tek kelime Türkçe konuşamadım. Askerden geldikten sonra dedim ki

Ben artık lojmanda kalmayacağım.

Neden?

Ben konuşmayı unuttum, nasıl olacak bu iş?

Neyse ki durum çözüldü. O zaman Vural Duraner' in sahibi olduğu otelde kaldım.

Aynı dönem eşarp ve hakiki ipek işleri başladı. Biz bir tarafta pamuklu, bir tarafta polyester suni ipek bir tarafta da hakiki ipek basıyoruz. Bir tarafta metraj yapılıyor, bir tarafta da fantazi metrajsız işler yapılıyor. Bu durum 1973 senesine kadar hızlı bir şekilde devam etti.

Bülent Semiz; Çalışmaların neticesinde Memduh ağabey yeni bir fabrikanın yapılması gerektiğine inandı. Bu iş için iki üç yer alındı. Bunlardan biri bugünkü organize sanayi bölgesindeki Çemtaş'ın olduğu yer. Memduh Bey burayı sağlıklı görmedi, biz de dedik ki:

- İstanbul yolunda bir yer alalım.

- Peki.



dendi. Organize sanayi bölgesinden vazgeçilip, bugün Mercedes'in satış yeri olan yer alındı.

Hilmi Başak; Bugünkü Mercedes'in satış yeri alındı. Bundan sonra Bemsanın bulunduğu 33 dönüm yer alındı. Bu yer caddeden 2.5 metre aşağıda idi. Cadde seviyesine getirmek için dolgu yapıldı. 72'de temeli atıldı. Burada iki fabrika kuruldu. Biri Bemsatekstil diğeri Bursa Plastik adı ile. Her iki fabrikamızda toplam çalışmamız 450, zaman zaman 600 kişiye ulaşıyordu. Merinos fabrikasında sonra ikinci büyük fabrikaydık.

Bülent Semiz; 73 senelerinde burası yapılacak, nasıl olacak diye düşünürken... Memduh ağabey dedi ki:

- Ortak alalım yanımıza.
- İplik üreten
- Kumaş dokuyan
- Büyük çapta satış ve konfeksiyon işi yapan
- İzmir Yusuf Uz bey'le olabilirliği gündeme geldi.

- Entegre tesis olmamız yönünde ilerledik.

ve ortaklarla bu iş tekrar başladı.

Hilmi Başak; Biz taşeroncu idik. Memduh ağabey fasondan imalata geçmek, büyümek istedi.

Bülent Semiz; ve böylece üç gurup ortak alındı. Bir süre sonra dördüncü gurup Bemteks Limited Şirketi olarak Memduh ağabey, ciddi sebeplerden dolayı ortaklıktan vazgeçti.

Bülent Semiz; Hilmi beyle beraber Memduh ağabey'e dedik ki:

Memduh ağabey Cumhuriyet Caddesi'nde ki fabrikamız ne olacak?

Boş duracak Bülent.

Peki abi boş duracaksa bu fabrikayı biz çalıştıralım.

Ortaklara sözüm var ben bir emprime fabrikası çalıştırdım 2.emprime fabrikasını çalıştırmaya yetkim yok.

Dedi. Hilmi ile beraber iş arıyoruz. Ne yaparız? Ne ederiz? Memduh ağabey dedi ki:

Bülent, Cumhuriyet Caddesi'ndeki fabrika kalıyor. Babam karşı tarafa inşaatlar yapıyor. Babamla konuşalım, Bemteks Limited şirketi olarak tek tarafta devam edelim.

Peki dedik. Rahmetli babasıyla konuşup, geldi dedi ki:

- Bülent ben babamla konuştum. Hadi bakalım madem ki istediniz görelim dedi. Bemsatek çalışırken biz de Cumhuriyet Caddesi'nde on üç masayla

çalışmaya başladık.

Hilmi Başak; sermaye yapısını nasıldı söylesene? Ne kadar parayla çalıştırırız? Biz dedik ki 400 bin lira...

Bülent Semiz; O da bize 400 bin lira vermedi tabi. Boya deposu, çek senet toplamda 670 bin lira eder, alın dedi.

Hilmi Başak; 300 bin lira para artı 400 bin liralık boya verdi. Bana ne senet ne bunun karşılığında bir şey istemedi.

Bülent Semiz; 80 senesinde sağ sol hareketleri vardı ve işçiye zor hakim oluyoruz yani şimdiki gibi değil, ne söylersen ters bir durum çıkıyordu o tarihte. Sendikalar sıkıştırıyor o oluyor bu oluyor. Memduh Bey yıldığı için bir anonim şirket olalım, bunun bir genel müdürü ve ortakları olsun bende bu ortaklardan biri olayım dedi ve şirketi kurdu. Oradan Gökçen hanların olduğu kırık dökük bir yere gittik. Kimse oradan para kazanılacağını tahmin etmiyor.

Bülent Semiz; Alacağımız vardı alacak da topluyoruz, alacak bize geliyor ama! bankalarda da kredi yok hepsi de boş biz orada sözüm ona çalışmaya başlayacağız. Devraldıktan sonra zarar ettik, 3 ayda 300 bin lira yedik.

Hilmi Başak; Memduh ağabey hiç bir bankadan kredi kullanmamıza müsaade etmedi, hiç bir bankadan kredi alamadık. Bu Memduh ağabeyin hediyesi oldu.

Hilmi Başak; 300 yedik, 100 bin kaldı.

Bülent Semiz; O zaman her ay bilanço yapılmıyordu. 3 ayda bir hesap çıkartıyordu Hilmi. Mart ayında çıkarttı baktık ki biz içerdeyiz. Para bizim de değil, Memduh ağabeyin verdiği paradan 200-300 bin lira yemişiz. Çünkü biz gündüz tek vardiya çalışıyorduk. Umumi masraflar kurtarmıyor ancak gece gündüz çalışırsak umumi masrafları kurtaracak. Ben kara kara düşünüyorum annemin ameliyat masrafları ya ne yapacağız. Memduh ağabeyin de haberi yok bizim para kaybımızdan. Hilmi'ye dedim ne diyeceğiz Memduh ağabeyin derken Allah'ın hikmeti eşarp işi çıktı bir iki firmayla münasebetimiz oldu.

Hilmi Başak; 6 ay sonunda borçlarımızı da ödedik.

Bülent Semiz; Kaybettiğimiz 300 bin lirayı topladık. Yılbaşında 700 bin lira kara geçtik.

Bülent Semiz; Ertesi yıl daha fazla çalıştık. Cumhuriyet caddesinde biz çalışıyoruz, burası da çalışıyor. Buranın büyük fabrikanın karıyla bizim karımız daha fazla oldu. Memduh ağabey de o zaman fomara binasını almıştı.

Hilmi Başak; Boyamızı kendimiz getiriyoruz dışarıya da satıyoruz.

Bülent Semiz; fomara binasının inşaatı için Memduh ağabey para diyor, var diyoruz. Döndü dolaştı.

- ne yapıyorsunuz siz bu fabrikada? Bunlar nasıl oluyor? dedi.

Meğerse yukardan bizim

hesabımıza da, Bemsanın hesabını da bakıyormuş Memduh ağabey.

Bir sene evvel 200-300 bin lira zarar ettiğimiz fabrika ertesi sene kar ediyor ve para doğuruyor yani sürekli para kazandık.

Hilmi Başak; Bemteks zamanında fomara binasıyla Mercedesin bugünkü satış yeri alındı.

Bülent Semiz; Bir de o zaman Ertan Sayılğan Sabahattin Bilge Fabrikası'nı çalıştırıyordu. O da orayı boşaltıp, DOBAB'da ki kendi yerine geçti.

Hilmi Başak; S. Bilge fabrikası boş kaldı.

Bülent Semiz; Memduh ağabeye dedim ki :

Böyle iki tane yer var hangisini yapalım? diye sorduk Memduh ağabeye.

Memduh ağabey'de;

Biz bildiğimiz yere, yine Sabahattin Bilge Fabrikası'na gidelim. dedi. Biz Sabahattin Bilge Fabrikası'na gittik, yeni baştan çalışmaya başladık. İkinci kez çalışma başlamıştı. Bu arada Sabahattin Bilge Bey vefat etti. Kiralarını ödüyoruz, işletmesini yapıyoruz. Aşağı yukarı Bemsak kadar iş yapıyoruz. Öyle bir şey oldu ki işimiz büyüdü fakat bu arada Bemsayı yöneten Zühtü Bey işten ayrıldı. Bu işe bakacak adam bulmak ve Bemteks'in yatırım yapması lazımdı. Bir gün Memduh ağabey geldi toplantı yaptı, ve:

- Ben iki yere birden yatırım yapmam. Ya gidersiniz Bemsaya



yatırım yaparsınız veya burayı bırakırız.

Hilmi Başak; Bir ara Sabahattin Bilge Fabrikası'nı almaya kalktık. Eşi Ülker hanımla da görüşüldü.

Bülent Semiz; O zaman şirketin parası da vardı gittim, konuştum. Memduh ağabey, fabrikanın komşusu olan Hüsametdin Silahçı'ya git, o ne derse o şekilde yapalım dedi. Peki dedim gittim, konuştum ama sonuçta almak kismet olmadı.

Hilmi Başak; Biz de apre için Uğurlara gidiyoruz. Dünyanın parasını verdik, senede yaklaşık iki milyon...

Bülent Semiz; O ara Memduh ağabey;

Bemsadan Zühtü Bey ayrıldı yönetim boşluğu var. İki fabrikayla başedeceğimize siz de buraya gelin çalışın

dedi. Biz de Sabahattin Bilge Fabrikası'ndayız, masalar artık teknolojiye ayak uyduramıyor yatırım yapılması şart. 79-80 yıllarında buraya geri döndük ve burada Burişi kurduk. Hilmi Bey

ile beraber bu şirkete de ortak olduk. İlk önceleri kira vermedik, sonrasında vermeye başladık. Neden kira vermedik?

Yarım kalmış yatırımımız vardı. Almanya'dan boya jetlerimizi getirdik. Bir tane de buradan jet temin ettik. Hepsini buraya topladık ve biz kira vermeden bir süre burada Bems'a'yı çalıştırmaya talip olduk. Böylelikle Bemteks'de ki işimiz de bitmiş oldu.

Hilmi Başak; Bemteks de tarihe karışmış oldu. Yalnız bu devrede bizim Memduh Beylerle epey sıkıntımız çıktı. Neden biz yatırım yapmak istiyoruz. Makine eksliğimizden dolayı 8 ay cumartesi/pazar dahil olmak üzere çalışıyoruz, alınsaydı daha verimli olabilirdik.

Bülent Semiz; O zaman paramızda var her türlü makine de alabilecek durumdayız yani biz o tarihte orta büyüklükte bir fabrikayız. Fakat bu arada görüyoruz ki bizim elimizde teknoloji yok, biz eski usul masalarla emprime yapıyoruz.

Bu arada teknoloji değişiyor, bilgisayar yok ama artık Avrupa'dan tezgâhlar geliyor. Geniş kumaş dokunmaya başlıyor. Bizim masalarımız ise, 90 cm kumaş masaları...

Sonra biz ancak 90 cm'lik pamuklu viskon benzeri ve ipek türü işler yapabiliyorduk. İpek çok pahallı, insanlar alım gücü dolayısıyla zorlanıyordu. Herkes ipek imitasyonu ile

polyestere yükleniyordu. Bizde polyestere göre makine ve malzeme yok. Bems'a buna göre kurulmuştu. Fakat Zühtü Bey'in de bu işi bırakıp, gitmesinden sonra Bems'a'da tekleme oldu. Memduh Bey de o zaman dedi ki kardeşim kalkın buraya gelin. Peki gelelim ama bizim Almanya'dan alınmış jetlerimiz var. 500 kilodan bin kilo, fakat bunları Türkiye'ye sokma imkanımız yok. Bir şekilde makineler alındıktan 1 - 1.5 sene sonra Türkiye'ye gelebildi. Makinelerin yokluğunda içeride bir makine bulduk, onunla çalışmaya başladık.

Hilmi Başak; Fakat makineler çok kaliteli ve büyük olduğu için, çok cereyan çekiyordu. Müşteri diğer fabrikalarda 6 çekiyor sizde neden 18 çekiyor diyordu. Fiyatlarımız yüksek kalıyordu.

Bülent Semiz; Bu hadiseler yaşandı neyse sonunda biz düz boyacı değiliz, emprime işine çekildik. Kumaş kaliteleri değişiyor. Biz bir kumaşa yatırım yaparken kumaşın modası geçiyor. Başka bir kumaş geliyor, ona dönmek istiyoruz, dönemiyoruz. Sıkıntılarımız oldu, biz öyle para kazanırken paramız bitti. Makine almak istiyoruz. Memduh ağabey diyor ki;

Verin para, alayım size makine...

Bundan 7-8 sene önce bizim yönettiğimiz firmadaki bolluk elde yok. Yeniden bir rotasyon bir yeni apre rahm makinesi

aldık ve bu yeni makinelerle kapasitemizi büyüttük ama bu arada körfez krizi çıktığından iş yapamadık.

Hilmi Başak; İnanın ki bankaya 5 milyon karşılığında çek senet verdim. 5 milyon lira öderiz dedim, 16 milyon lira ödedim.

Bülent Semiz; Çünkü o zaman Türkiye'de büyük bir enflasyon var, çok şükür onu da ödedikten sonra 1984'de Celal Bey geldi.

Ne iş yapacağını düşünürken Memduh ağabey;

- Tekstil işini bırak, sen plastik işini yap. Daha iyi istikbali ve yeni teknoloji ile Celal plastik işine de girdi. Zaman zaman bize uğrar, biz orada tekstilde hep beraber ve yan yanayız.

Hilmi Başak; Buranın A.Ş. yönetim kurulu başkanı İrfan Özhamarat, Bplas'ında Memduh Gökçen idi.

Bülent Semiz; Fakat Celal çalışan olduğu, son söz sahibi olmadığı için elinde yetkisi yok. Gidiyor geliyor bir şeyler yapmak istiyor, yapamıyor. İçinde bir cevher var fakat İrfan bey söz sahibi... Celal Bey'e İrfan Bey dur bakalım, Memduh Bey düşünelim diyor... çocuğun işi yarım kaldı projesini yapamıyor. Ben de bu hadiseyi gördüm. Sonra ben ve Memduh Bey de Buriş'e geldik.

Memduh Abi Celal'le ne yapıyorsunuz? Celal'in projesini tatbik etmiyorsunuz bakalım diyorsunuz, iş uzuyor. Bu iş böyle olmaz bu çocuk genç,

müteşebbis ve fikirleri var dedim.

Ee... ne yapacağız Bülent, benim fabrikam (Bemsa) var.

Memduh Abi o fabrika sizin değil.

Neden?

Ortağınız var neticede.

Döndü düşündü, bana baktı.

Doğru söylüyorsun Bülent... dedi.

Hilmi Başak; Ama o anda da fabrika binası yapılıyor. Tofaş'la Memduh ağabey anlaşma yapmış, söz vermiş, oto plastik parça kalıpları İtalya'da yapılıyor. Kalıplar gelecek İrfan bey yatırım büyüklüğünden korkuyor, yatırıma karar veremiyor.

Bülent Semiz; Memduh ağabey bir gün;

Sen ne düşünüyorsun Celal için?

Celal'e müstakil bir fabrika yapmanız lazım biz burada Hilmi ile müstakil çalışıyoruz. Size babanız al oğlum bu fabrikayı, kiraya tut istedikleriyle çalış. Karıştı mı? Karışmadı. Ne yaptınız? Kendi şahsiyetinizi ortaya koydunuz. Güzel bir şekilde işi büyüttünüz. Bu işin de böyle olması lazım. Sizin başında bulunmanızla, İrfan Bey' in ortaklığıyla Celal burada bir faaliyet gösteremez, kendi kendine küser.

Peki ne yapacağız?

Celal'i yalnız bırakın, kendi işini kendi yapsın.

Bülent haklısın o zaman Celal'e bir proje yapmamız lazım ki Celal bu işi yapsın.

Celal Bey o zaman 26 yaşında zannediyorum.

Hilmi Başak; tampon makineleri gelecek, Bemsa ve Bplas ortak olacaktı. İrfan abi para yatırmadı, ortaklık kurulamadı.

Bülent Semiz; O zaman Memduh ağabey bir şekilde Celal'le birlikte onun emeği bilgisiyle fabrika kurup, Celal'i başına geçirdi. Celal'de çok emek verdi. Yer için bir kaç yere bakıldı biz de beraber aradık o yer bulundu ve fabrika kuruldu. Kurulduktan sonra personel lazım kim gidecek? Kim edecek? Konularında yardımlarımız olmuştur.

Sonuçta fabrika BPLAS adı altında Celal bey'in idaresinde 10.000 metrekare alandan ve 3 makineden 104 makineye, 1060 çalışanı ile 5 ayrı fabrikada yatırıma 60,000 metrekare kapalı 1,500,000 metrekare açık alanla çalışan fabrikalar haline gelmiştir.

El Şeyh Said Bahattin Efendi ve Zehra Hanımın torunlarının torunu olarak Bülent bey;

Gökçen ailesinin, yeğenimiz olup 44 senedir işletme müdürü vazifesini ve sorumluluğunu sadakatle, sevgiyle, fedakarca ölümüne çalışan 44 sene en güvenli yardımcısı olmuştur.

Senelerce Gökçen camiasının muhasebe işlerini yürüten ve mali danışmanlığını yapan rahmetli büyüttüğümüz Gıyasettin Doruk beyin yetiştirip bize hediye ettiği temkinli, titiz, bizden fazla bizi ve firma menfaatlerini düşünen 52 sene emeği geçen ve geçmeye devam eden Hilmi Başak;

Her ikisine, bu güzelim insanlara tüm aile ve camiamız adına bu vesile ile teşekkürlerimizle minnettarlığımızı sunarım.



M. Memduh Gökçen



Hayrettin BİLMEZ
DOSAB BPLAS

1. Hangi bölümde ne zamandır çalışıyorsunuz?

10 Ekim 2006 yılından beri çalışmaktayım. İnsan Kaynakları Temizlik İşleri bölümünde görev yapmaktayım.

2. Hobileriniz nelerdir?

Müzik dinlemeyi ve ailemle vakit geçirmeyi seviyorum.

3. Aileniz hakkında kısa bilgi verir misiniz?

Evliyim. 3 çocuğum ve 1 torunum var. Eşim ev hanımıdır.

4. Tüm BPLAS ile paylaşmak istediğiniz bir şey söyler misiniz?

İşimi severek yapıyorum, herkesin de işini severek yapmasını öneriyorum.



Karcan Ece ASLAN
DOSAB BPLAS

1. Hangi bölümde ne zamandır çalışıyorsunuz?

Genel Müdürlük bölümünde Yönetici Asistanı olarak 1 Kasım 2015'den beri çalışmaktayım.

2. Hobileriniz nelerdir?

Yüzmek, özellikle dalış keyif aldığım alanlardandır. Bunların yanı sıra müzik dinlemeyi, org çalmayı ve seyahat etmeyi çok severim.

3. Aileniz hakkında kısa bilgi verir misiniz?

4 kişilik bir ailenin en küçük çocuğuyum. Babam doktor, annem emekli resim öğretmeni. Benden yedi yaş büyük bir ablam var. Annemin yolundan giderek o da resim bölümünü bitirdi ve yıllardır tekstil sektöründe designer olarak çalışıyor.

4. Tüm BPLAS ile paylaşmak istediğiniz bir şey söyler misiniz?

BPLAS gibi büyük ve köklü bir şirkette çalışmaktan gurur duyuyorum. İşe ilk başladığım gün kaç yıldır buradasınız diye kime sorsam yirmibeş-otuz yıldır burada çalışıyorum cevabını alınca çok şaşırılmıştım, bu şirkette bir ömür geçirmişler neredeyse... Zamanla gördüm ki bir süre sonra BPLAS sadece bir şirket olmaktan çıkıyor, kocaman bir aileye dönüşüyor ve sizler de bu ailenin bir üyesi olarak yola devam ediyorsunuz. Hepinize mutlu ve huzurlu çalışmalar diliyorum.



Adnan ÜÇKOZLU
DOSAB BPLAS

1. Hangi bölümde ne zamandır çalışıyorsunuz?

Muhasebe bölümünde 3 aydır çalışmaktayım.

2. Hobileriniz nelerdir?

Kitap okumak, değişik yerleri tanımak ve masa tenisi oynamayı severim. Yürüyüş yapmak, Tv izlemek favorilerim arasındadır.

3. Aileniz hakkında kısa bilgi verir misiniz?

Bir yıllık evliyim. Eşim M.E.B.'da 5 yıldır coğrafya öğretmenini olarak görev yapmaktadır.

4. Tüm BPLAS ile paylaşmak istediğiniz bir şey söyler misiniz?

Şirketimiz kurumsal bir şirket olduğu için daha fazla değer katmak adına çok çalışmalı ve en yukarılara el birliği ile taşınmalıyız. BPLAS A.Ş. de kısa süreden beri çalışmış olmama rağmen adapte sorunu yaşamadım. Tüm çalışma arkadaşlarıma huzurlu mutlu başarılarla dolu bir iş hayatı diliyorum.

SONBAHAR BESLENMEMİZ NASIL OLMALI?

Yaz aylarını hızla geçirip sonbahara geldik. Günler kısalıyor, güneş eski rengini kaybetti, havalar serinlemeye ve ağaçlar sarı yapraklarla renk değiştirmeye başlıyor.

Pazar yerlerinde kış sebze ve meyveleri görünmeye başladı, yılın en zengin mevsimi şimdi. Bir yanda incir, üzüm, öte yanda mandalina ve elmalar tezgâhları süslüyor. Sonbaharda değişen hava koşulları ile hastalıkların arttığı da görülür. Bu nedenle bağışıklığımızı güçlendirmek, hastalıklara yakalanma sıklığını azaltmak ve hastalansak dahi kolay iyileşebilmek için sağlıklı ve dengeli beslenmek gerekli. Soğuk algınlıkları, grip ve bronşit gibi kış hastalıkları pusuda bekler. Bu dönemde kişilerin mutsuzluk eğilimleri artabilir ve buna bağlı olarak da basit şekerli gıdalara eğilim olur. Mevsim değişikliklerinde daha fazla vitamin, mineral ve antioksidanlara gereksinme duyarız. Bu nedenle mevsim geçişlerinde vitamin ve mineral deposu olan sebze ve meyve grubuna özellikle önem vermeli, vitamin ve mineralleri doğal ve doğru kaynaklardan almalıyız.

Vitaminlerden özellikle A, C, E; minerallerden ise selenyum, çinko ve magnezyum antioksidan özellikleriyle bağışıklığı destekleme de daha da önemlidir. Antioksidanlar hücredeki oksitlenmeyi önleyen maddelerdir. Savunma mekanizmasını güçlendirirler,



vücut direncini artırırlar. Kişiler güçlü bağışıklık sistemleri ile hastalıklara yakalanma riskini azaltıp hastalansalar dahi kısa sürede atlata . bilirler.

Bağışıklık Sistemi İçin Probiyotik?

Bağışıklık sistemini güçlendirmede probiyotik besinlerin büyük desteği vardır. Günlük besin düzeninize probiyotik yoğurt veya kefir koyabilir, bu besinlerin olumlu etkilerinden yararlanabiliriz. Sonbaharın gelişi ile güneş ışınlarından yararlanma süremiz de azalıyor. Bu nedenle mutlaka D vitamini ve kalsiyum kaynaklarımıza özen göstermeliyiz. Kalsiyumun D vitamini ile birleşmesi kemik ve diş sağlığı için son derece önemlidir. Bunu sağlayabilmek için her gün 15 - 20 dakika güneş ışığından faydalanmak gerekir. Kalsiyum kaynakları; süt ve süt ürünleri, peynir, sebzeler ve pekmez olarak sıralanabilir.

Sonbaharda artan depresyon eğilimini ve stresi kontrol altına almak için özellikle B

grubu vitaminlerden zengin beslenmekte fayda var. Tam tahıllı ekmekler, kuru baklagiller, yeşil yapraklı sebzeler, et ve süt ürünleri bunlara iyi örneklerdir. Bu mevsim sebze meyveler yönünden son derece zengindir. Bol sebze ve meyve tüketmek, bol su içmek, kan şekeri kontrolünü sağlamak ve balık tüketmek depresyon hallerine karşı fayda sağlayabilir.

En Güçlü Antioksidan Kaynakları

A vitamini:

Karaciğer, yeşil yapraklı sebzeler, havuç, kayısı, yumurta

C vitamini:

Kuşburnu, maydanoz, yeşil sivri biber, karalahana, karnabahar, çilek, limon, portakal, greyfurt

E vitamini:

Soya yağı, bitkisel yağlar, yağlı tohumlar Selenyum: Deniz ürünleri, böbrek, yürek ve diğer etler.

Çinko:

Et, karaciğer, bulgur, balık, süt, yumurta, badem içi, ceviz, elma, kuru baklagiller.

Magnezyum:

Badem, ceviz, fındık, fıstık, muz, kuru baklagiller, yeşil yapraklı sebzeler; tahıllar.

Mutlu ve barış dolu bir sonbahar diliyorum...



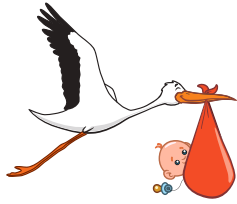
Yrd. Doç. Dr. Esin ŞEKER

ARAMIZA YENİ KATILANLAR

Adı - Soyadı	Giriş Tarihi	Bölüm
Hüseyin Serbest	11.07.2016	Makina Bakım
İbrahim Eliboler	11.07.2016	Blow Moulding
Sinan Aydın	11.07.2016	Blow Moulding
İrfan Meyvalı	11.07.2016	Enjeksiyon
Ali Yağız	19.07.2016	Enjeksiyon
Hakan Işık	19.07.2016	Lojistik
Fatih Mehmet Aydın	01.08.2016	Genel Bakım
İlker Yıldırım	01.08.2016	Boyahane
Necip Yılmaz	15.08.2016	Blow Moulding
Cihan Ölmez	22.08.2016	İK Yönetimi Bölümü
Neşe Budak	23.08.2016	Boyahane
Cavit Çamoğlu	23.08.2016	Enjeksiyon
Nurbanu Mutlu	05.09.2016	Kalite Güvence

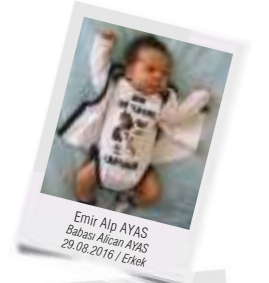
EVLENEN ÇALIŞANLARIMIZ

Bülent Aslan	09.07.2016	Proje Ve Mühendislik
Aslı Öztürk	10.07.2016	Satınalma
Okan Özdemir	11.07.2016	Enjeksiyon
Hasan Serdar Çakır	16.07.2016	Genel Bakım
Mümün Ömer	28.07.2016	Enjeksiyon
Tolga Avcı	29.07.2016	Enjeksiyon
Mustafa Bulut	29.07.2016	Boyahane
Mustafa Torba	09.08.2016	Boyahane
Zekai Çeribaş	18.08.2016	Enjeksiyon
Çağla Azko	27.08.2016	Ar-Ge
Mümün Uslu	03.09.2016	Enjeksiyon
Aytuğ Çiçek	17.09.2016	Microplas



Hosgeldin Bebek

Personel Adı-Soyadı	Bölümü	Ebeveyn	Çocuğun Adı-Soyadı	Doğum Tarihi	Cinsiyeti
Kenan Tekkeşinoğlu	Kaplama Tesisi	Baba	Cansu	02.07.2016	Kadın
Murat Haymana	Boyahane	Baba	Hümeyra	06.07.2016	Kadın
Faik Yanal	Blow Moulding	Baba	Ceyda	08.07.2016	Kadın
Hüseyin Alkan	Enjeksiyon	Baba	Zeynep Betül	12.07.2016	Kadın
Mehmet Şanlıtürk	Boyahane	Baba	Esila	24.07.2016	Kadın
Evren Bilgin	Enjeksiyon	Baba	Rüya	25.07.2016	Kadın
Süleyman Eraslan	Boyahane	Baba	Emir Asaf	28.07.2016	Erkek
Mehmet Emin Demirel	Enjeksiyon	Baba	Muhammed Ziya	02.08.2016	Erkek
Kudret Duru	Lojistik	Baba	Derin	02.08.2016	Kadın
Yıldıray Bozoğlu	Boyahane	Baba	Yiğit Asaf	08.08.2016	Erkek
Rahim Cincinoğlu	Microplas	Baba	Utku	18.08.2016	Erkek
Emine Odabaş	Personel ve İdari İşler	Anne	Sara Sevde	29.08.2016	Kadın
Kenan Odabaş	Boyahane	Baba	Sara Sevde	29.08.2016	Kadın
Alican Ayas	İnsan Kaynakları	Baba	Emir Alp	29.08.2016	Erkek
Süha Ençetin	Blow Moulding	Baba	Ömer Asaf	30.08.2016	Erkek
Enes Akbulut	Enjeksiyon	Baba	Talha Emin	31.08.2016	Erkek
Ferhat Akgül	Enjeksiyon	Baba	İkranur	01.09.2016	Kadın
Mehmet Kısacık	Boyahane	Baba	Ömer Efe	07.09.2016	Erkek
Abdulkadir Baltacı	Boyahane	Baba	Amine	09.09.2016	Kadın
Kürşat Şahin	Extrüzyon	Baba	Meryem	18.09.2016	Kadın





Sadağı Kanyonu

Bursa'ya 58 kilometre mesafedeki dağ ilçesi Orhaneli'nin 6 kilometre güneybatısında yer alan Sadağı Kanyonu İznik Sansarak'tan sonra özellikle yerli turistlerin ilgi gösterdiği Bursa'nın ikinci büyük kanyonudur.

Bursa'nın Nilüfer ilçesinden başlayan Orhaneli - Keles karayolunun 1. Kilometresindeki Doğanca Barajı mevkiinden sağa baraja inen yol 45 kilometre sonra Orhaneli ilçesine ulaşır. İlçe merkezinin dışında, Orhaneli'nin simgesi Karagöz heykelinin karşısından girilen asfalt yol Serçeler köyünü geçtikten sonra Sadağı köyüne ulaşır. Kanyonun ana girişi köyün 1.5 kilometre dışında su bendinin ardından başlar. Yer yer 60 metreyi bulan kaya blokları arasından akan Sadağı deresinde zaman zaman suya

girerek ilerlenir. Sadağı köyü yakınlarında bir Kaplıca tesisinin hizmete girmesi ve çevre düzenlemesi yapılmasıyla turizme açılan Sadağı kanyonu içlerine ulaşan bir araç yolu yapılmıştır. Sadağı köyüne girmeden önce Mesire alanı tabelasından sola dönen asfalt yol 1.3 kilometre sonra tekrar sola döner ve kanyona paralel olarak yükselir.

1 kilometre tırmandıktan sonra inişe geçer ve 500 m. sonra Orman Müdürlüğü'nün yaptırdığı girişte sonlanır. Sadağı kanyonun en ilgi çekici yeri olan kaya hamamı yörede avlanmak üzere Orhaneli'ni kuran, İ.S. 117/138 yılları arasında hüküm süren Roma İmparatoru Hadrianus'un karısı için yaptırdığı yer olarak bilinir. Üç tarafı taş duvarla çevrili olan ve derenin karşı kıyısından kaynak

60 derecelik sıcak suyu termal tesise alınsa da kaya hamamı halen sağlam durmaktadır. Kaya hamamına kadar olan 1.7 kilometrelik kanyon parkuru yaptırılan ahşap köprüler ve merdivenlerle güvenli bir hale getirilse de zikzaklar çizilerek ilerlenen kayalık dere yatağında dikkatli yürümek gerekmektedir.



S U D O K U

Adı - Soyadı :

Bölümü :

3								2
		1	4					8
	2			5				
		7	1					2
6					3			8
	4					1		
				3			6	
	5				7	9		
8								3

Bulmacayı doğru olarak yanıtlayan ve gazete komitesine ulaştırılanlar arasında kura yöntemiyle seçilen 3 kişiye armağan verilecektir. Bulmaca çözümünü gazete@bplas.com.tr adresine mail olarak veya gazete komitesi üyelerinden birine elden teslim edebilirsiniz.

Sudoku bazı karelerin rakamlarla doldurulması ile başlar. Doldurulan kare sayısı belli olmamakla birlikte zorluk derecesi arttıkça daha az olmaktadır.

Sudoku'nun mantığı kalan boş kareleri 1 ile 9 arasındaki rakamlarla doldurmaktır. Bu rakamları yerleştirirken dikkat etmeniz gerekenler:

1. Rakam o satırda sadece bir kez kullanılabilir.
2. Rakam o sütunda sadece bir kez kullanılabilir
3. Rakam o bölgede (3x3'lük alan) sadece bir kez kullanılabilir.

30. Sayının çözümü

8	4	2	6	9	5	1	7	3
3	7	9	8	1	2	5	6	4
6	1	5	4	7	3	2	8	9
2	8	7	9	3	1	6	4	5
1	9	4	7	5	6	3	2	8
5	6	3	2	4	8	7	9	1
9	5	8	3	6	7	4	1	2
7	2	1	5	8	4	9	3	6
4	3	6	1	2	9	8	5	7

SUDOKU ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ BULDU



Gazete kurulu tarafınca, çalışanlarımızın çözdüğü sudokular arasından kura çekilerek belirlenen talihlilere ödülleri teslim edildi. Semra Şentürk, Yalçın Öz ve Hüseyin Kürcan'a bölüm müdürü Kadri Özfındıklı ve Serdar Uysal'a İG uzmanı Barış Kotan tarafından hediyeleri verildi.



lineTV

dünyanın yerel kanalı

 facebook.com/bursalinetv

 twitter.com/bursalinetv

“haber için”

www.linetelevision.com.tr

 radioline
www.radioline.fm 99.1

şehir müzik dinliyor...

 facebook.com/radioline99.1

 twitter.com/radioline

BPLAS A.Ş.
Plastik Teknolojileri ve Sanatı



www.bplas.com.tr

BURSA BPLAS A.Ş.

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi
Orkide Sk. no:15 16369 BURSA
T: +90 224 261 09 00
F: +90 224 261 09 18
@: bplas@bplas.com.tr

BURSA BPLAS A.Ş.

Panayır Mah. İstanbul Cd. No:365
Osmangazi BURSA
T: +90 224 211 42 73
F: +90 224 261 42 70
@: bplas@bplas.com.tr

GÖLCÜK BPLAS A.Ş.

Ford Otosan Yan Sanayi
Gölcük / KOCAELİ
T: +90 262 315 68 34
F: +90 262 315 68 30
@: bplas@bplas.com.tr

SOSAB BPLAS A.Ş.

1. Organize Sanayi Bölgesi
3. Yol No:1 Hanlı / ADAPAZARI
T: +90 264 276 98 89
F: +90 264 276 96 68
@: bplas@bplas.com.tr

BUSEB BPLAS A.Ş.

Hisar Mevki Liman Yolu
Serbest Bölge Gemlik / BURSA
T: +90 224 524 76 10-11
F: +90 224 524 76 20
@: bplas@bplas.com.tr

ARI TEKNOKENT BPLAS A.Ş.

İTÜ Ayazağa Yerleşkesi Kuru Yolu ARI 6
No:4B D:201 Maslak Sarıyer / İSTANBUL
T: +90 212 328 21 36
F: +90 212 328 21 39
@: bplas@bplas.com.tr